



PLANO DE NEGÓCIOS PARA PEQUENAS EMPRESAS

O que incluir para aumentar as vendas e os lucros em apenas 30 minutos

Etapa 1: Finalidade do Plano

O que o motiva a iniciar seu próprio negócio? Que problemas você resolveu que agora você quer ajudar os outros a resolver?

Etapa 2: Plano de Pessoas

Quem o apoiará e o ajudará a realizar seus sonhos de negócios? Como você vai conseguir ajuda enquanto constrói e amplia seus negócios?



Etapa 3: Plano do Produto

O que você vai vender? Que problema você está resolvendo?

Plano 4: Plano de Promoção

Como as pessoas descobrirão sobre o seu negócio?
Como você transformará as perspectivas em clientes?

Plano 5: Planeje seu Lucro

Qual é sua meta de receita mensal? Quantos clientes você precisa por mês para alcançar seu objetivo?